



## **FICHE DE POSTE – COMMERCIAL**

**Intitulé du poste :** Commercial(e) – Vérandas, Pergolas, carport, toiture plate, et stores

**Localisation :** Vendin-le-Vieil (62)

**Type de contrat :** CDI – Temps plein

**Expérience requise :** Expérience significative dans la vente aux particuliers (BtoC), dans le secteur de la véranda.

### **Présentation de l'entreprise**

Standing Veranda, spécialiste de la conception, fabrication et installation de vérandas, pergolas et extensions haut de gamme, recherche un(e) commercial(e) passionné(e) pour renforcer son équipe. Avec 20 ans d'expérience, 30 collaborateurs et une unité de production de plus de 5000m<sup>2</sup>, nous nous engageons à offrir des réalisations sur-mesure et ultra-isolantes à nos clients.

### **Missions principales**

- Développer et gérer un portefeuille de clients particuliers.
- Assurer les rendez-vous suite aux demandes entrantes.
- Assurer la prospection terrain et digitale pour identifier de nouvelles opportunités.
- Comprendre les besoins des clients et proposer des solutions adaptées en vérandas, pergolas et extensions.
- Réaliser les devis et négocier les contrats en veillant à la satisfaction des clients.
- Suivre les projets jusqu'à la livraison en collaboration avec les équipes techniques et administratives.
- Participer aux événements commerciaux et salons pour promouvoir l'entreprise.

### **Profil recherché**

- Vous avez une expérience réussie dans la vente aux particuliers dans le secteur de la véranda.
- Vous êtes à l'aise avec la prospection et le contact client.
- Vous avez un excellent relationnel et un fort sens du service.
- Vous êtes autonome, dynamique et avez le goût du challenge.
- Vous maîtrisez les outils informatiques, idéalement Cover.

## **Conditions et avantages**

- Rémunération : Fixe + commissions évolutives selon objectifs du CA réalisé.
- Véhicule de service, téléphone et ordinateur fournis.
- Mutuelle.
- 2 showrooms et village expo, et un atelier de 5000m<sup>2</sup>.
- Formation aux produits et méthodes de vente.
- Intégration dans une entreprise à taille humaine avec un savoir-faire reconnu et leader dans les hauts de France.